

Commercial BtoB - Secteur du transport

Emplacement : <http://www.orhassessment.com/offreemplois/detail-offre/?idoffre=1605>



Annonceur : VENTEC MAROC

Réf : CT/1907/2019

Date de mise à jour : 19-07-2019

Contrat :

Statut :

Expérience :

Département : A Commercial / Vente

Fonction : A02 Cadre Commercial

Localisation : 13 Casablanca

Contexte du recrutement et définition de poste :

ORH Assessment, filiale du groupe LMS ORH, est un cabinet conseil en recrutement qui offre également des prestations en Assessment. Notre objectif est de satisfaire au mieux la demande en recrutement des entreprises et de leurs collaborateurs en optimisant l'efficacité des différentes étapes du recrutement. L'innovation principale qui nous permet de réussir nos missions revient à notre organisation « en équipe » et à la dimension de notre réseau.

Nous recrutons pour le compte d'une grande structure intervenant dans le secteur des services, un Commercial BtoB

Mission :

Prospecter, conseiller et fidéliser la clientèle au niveau de la région commerciale, afin d'assurer la vente et la promotion des services de transport dans le cadre des objectifs fixés.

Activités :

Mener des Actions de prospection

Conduire des entretiens commerciaux

Fidéliser et développer son portefeuille clients

Renseigner les outils de suivi commercial

Assurer la veille dans son domaine d'activité

Remonter les informations sur la concurrence à la direction commerciale

Elaborer les reportings

Rédiger des rapports et des éléments de synthèse

Respecter les normes de qualité et de sécurité en vigueur

Profil recherché :

Titulaire d'un Bac+5 (Ecole de commerce ou d'ingénieur)

Vous justifiez d'une expérience probante de 2 à 3 ans dans une fonction commerciale dans le secteur du transport, où vous avez développé votre sens de la négociation et vos qualités relationnelles.